

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِيْمِ

المعهد العالٰي للدراسات المصرفية والمالية
أمانة البحوث والتوثيق

المُنْتَدِي المَصْرُفيُّ الْخَامِسُ عَشَرُ

**دور مصرف الادخار والتنمية
الاجتماعية في التغيير الاجتماعي**

إعداد:

الأستاذ/ التجاني سعيد داود

دور مصرف الادخار والتنمية الاجتماعية في التغيير الاجتماعي

مقدمة:

حرصاً من الدولة لمعالجة مشكلة الفقر والبحث عن آليات لمحارتها في أضيق نطاق والسعى للتقليل من انتشارها كان التفكير يدور حول إيجاد مؤسسة تمويلية متخصصة تؤدي هذا الدور بعيداً عن الأدوار التقليدية والمقطية. وتوصل لهذا الدور ليكون إسلامياً في كل جوانبه. وانشئت وزارة التخطيط الاجتماعي للبحث عن آليات لمعالجة مشكلة الفقر.

ولما كانت الدولة بعد تبني سياسة التحرير الاقتصادي ترصد مبلغ من المال في موازنتها للفقراء يوزع لهم عن طريق ديوان الزكاة وبما ان البنوك العاملة الان تعامل مع المقتدرين فقط. قررت الدولة انشاء مصرف جديد لفقراء السودان بنمط مختلف ليكون هيئة مستقلة لها شخصية اعتبارية ويكون مركزه الرئيسي بالخرطوم ويجوز له أن ينشئ فرعاً أو وكالات بالاماكن التي يراها ضرورة داخل السودان وخارجها ويعامل مع كل افراد المجتمع. وموجب ذلك اصدر السيد رئيس الجمهورية المرسوم المؤقت بانشاء مصرف الادخار والتنمية الاجتماعية في اليوم التاسع عشر من شهر جمادي الآخر 1416هـ الموافق الثاني عشر من شهر نوفمبر 1995م وبasher المصرف عمله الرسمي في اول يناير 1996م وتم بموجب هذا المرسوم الغاء قانون بنك الادخار السوداني والت كل اصوله وخصوصاته للمصرف الجدي وانتقلت ملكيته من بنك السودان لتكون للمجتمع (فقراء السودان) تحت اشراف وزارة التخطيط الاجتماعي. وهذا المصرف حالياً منتشر جغرافياً عبر 31 فرعاً موزعة على كل الولايات باستثناء دارفور والجنوب.

الاختلاف في النشأة والتكون:

يختلف المصرف عن باقي البنوك العاملة في السودان في السمات الآتية:-

1. في الاسم حيث تم تأسيسه ليكون (مصرف) بدلاً عن (بنك) خلافاً لما نصت عليه قوانين البنوك الأخرى وتطبيقاً لما نص عليه قانون تنظيم العمل المالي لسنة 1991م في كل مواده حيث لم يستعمل كلمة (بنك) اطلاقاً وإنما تأسيسها استعملت كلمة (مصرف). واحتفظ المصرف بكلمة (الادخار) في اسمه لارتباطاته الخارجية وتأكيد دوره في جمع المدخرات أساساً للتنمية الاقتصادية والاجتماعية.
2. الملكية في المصرف للمجتمع (الفقراء) ولم تؤول لفرد أو جماعة، شركة أو شراكة قطاع عام أو خاص.
3. رأس المال خليط بين اسهم وقفية وآخر استثمارية ذات ريع لاصحاحها.
4. إسلامية التجربة منذ النشأة الأولى بحيث لا يكون المصرف لا ربوي أو اسلامة النظام القائم.

5. المهد الاساسي ينحصر في التحول والانحياز التام للفقراء على مستوى كل القطاعات الاقتصادية ويتم ذلك بالتدريج عبر فترة زمنية محددة. الفقر المقصود هو القوى قادر على الانتاج وتعوزه وسيلة الإنتاج.

6. العلاقة بين العميل والمصرف علاقة شريك وليس علاقة عميل فقط.

رأس المال المصرف:

لابد للمصرف ان يقوم على رأس المال كبير قابل للزيادة والتطوير وما يترب على ذلك من الملاعة المالية التي تعكس مقدرة المؤسسة على المنافسة وتخدم مصلحة التمويل الاجتماعي. خاصة وان التمويل للتنمية الاجتماعية عائد بطيء ويصعب دورانه بسرعة وتكلفته عالية ومخاطرها عالية ايضاً ولذلك يبلغ راس المال المصرح به خمسماة مليون ديناراً سودانياً ويتم دفعه على الوجه الآتي:-

1. المبلغ الصافي من قيمة تقييم الأصول والخصوم المسجل في دفاتر البنك.

2. المبالغ التي تدفعها الجهات المالحة التي يحددها وزير التخطيط الاجتماعي من القطاعين العام والخاص خاصة صناديق وزارته.

3. الاسهم الوقفية والاسهم الاستثمارية. والوقف كما هو معلوم بان يوقف اصل المال عن كل التصرفات الجائزة في ريعه في سبيل الله وهنا للفقراء. وريع رأس المال الوقف يعلي به رأس المال المصرف لاتاحة المزيد من فرص الاستخدام لصالح الفقراء. والمصرف بذلك يتاح ويتيح الفرصة لكل راغب في الصدقة الجارية من ان يشترك فيها بسعده او اكثر ليوقظها في سبيل الله وفي ذلك فاليتنافس المتنافسون.

4. ودائع جارية وادخارية واستثمارية.

5. اموال من مصرف الفقراء والمساكين من ديوان الزكاة.

الموارد المالية:

- ما يؤول اليه من صافي ارباح المؤسسات والشركات التابعة له.

- ما يؤول اليه من اموال نتيجة للنشاط أو مقابل الاعمال والخدمات التي يؤديها.

- العائد من استثمار رأس المال أو السندات التي يصدرها.

- الاعانات والهبات والوصايا والتبرعات والوقف.

- الصكوك الوقفية التي يصدرها.

ويكون رأس المال المصرف الوقفي وقفاً ملوكاً للفقراء ولا يجوز لاي جهة المطالبة باي عائد للمبالغ التي قمت المساهمة بها في رأس المال المصرف وماورده او استرجاع ما تم دفعه.

اغراض المصرف:

1. يكون من اغراض هذا المصرف تاكيد مقصد الشريعة في الحافظة على المال والمحافظة على الكسب والبذل الاقتصادي لابراز دوره في عمارة الارض ومراعاة وظيفته في تحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية الشاملة.
2. دعوة اهل الخير من الشخصيات الطبيعية والاعتبارية في القطاع العام والخاص لوقف اموالهم والتبرع بممتلكاتهم خدمة لاغراض هذا المصرف.
3. التعريف بوظيفة المال في الاسلام وتشجيع الوعي الادخاري، واستخدام المدخرات بامثل الطرق الموضوعية والمعلنة بما يحقق اهداف التنمية الاقتصادية والاجتماعية، ومساعدة الفئات الضعيفة مالياً في المجتمع على وجه الخصوص.
4. العمل على الجمع بين الوقف والتبرع والاستثمار باتاحة فرصة لمستثمرين يحصلون على اسهم في هذا المصرف واستثمار اموالهم في نحو يتحقق لهم معدلات ربح مادية واجتماعية مجزية.
5. تحطيط السياسات لجذب الموارد بكل انواعها وزيادة الوعي الادخاري والاستثماري وحفزة مادياً ومعنوياً بتبني مشروعات ذات عائد اجتماعي كبير يجعل للمتعاملين مع هذا المصرف قيمة زائدة على أي مؤسسة مالية اخرى.
6. اختيار الكوادر المؤمنة بالعمل الاجتماعي والقادرة عليه ومواصلة تدريسيهم وتأهيلهم فنياً وروحياً للعمل على مستوى القواعد لمساعدة الافراد والاسر والجماعات والمناطق بغرض معرفة مشاكلهم التي تبعدهم عن الكسب ومساعدتهم على حلها اجتماعياً واقتصادياً وروحياً.
7. اختيار اساليب متنوعة ومتکاملة للتمويل الاجتماعي في كل منطقة بحسب ما تحتاج اليه وبحسب مقدرات اهلها الفنية والثقافية والبيئية. ومتابعة التمويل من قریب بغرض تذليل ما يعترض مشروعاته من صعاب والبلوغ به الى نهاياته حتى مرحلة التسويق.
8. يعمل المصرف مع جهات الاختصاص على حماية مجال الانشطة والحرف والمهن الصغيرة التي تمثل عصب نشاط هذا المصرف مع العمل على النهوض بها وتطويرها.
9. يعمل المصرف بالتعاون مع جهات الاختصاص المختلفة في التخطيطي الاجتماعي والمؤسسات العملية ومؤسسات البر الخاصة ويتبادل معهم الخبرات والدراسات ويتعاونون في اداء المهام الواسعة التي ينشط فيها الجميع.
10. تمويل البحوث ودراسات الجدوى الاقتصادية والاجتماعية خاصة ما يتعلق منها باهداف المصرف.
11. القيام بجميع الاعمال المصرفية والمعاملات المالية والتجارية والاستثمارية في القطاعات الاقتصادية المختلفة.

اهداف المصرف:

1. تنمية الوعي الادخاري وتشجيعه لدى المواطنين وتحمیل المدخرات واستثمارها في مجالات التنمية الاقتصادية والاجتماعية وفقاً لاحكام وقواعد الشريعة الاسلامية وديها.

2. تقديم التمويل اللازم لمختلف القطاعات ذات الاولوية وعلى وجه الخصوص مشروعات الفقراء وصغار المنتجين والحرفيين والمهنيين والاسر المنتجة والطلاب والمرأة وارباب المعاشات واصحاب العمل مع مراعاة الضمانات الملائمة لظروفهم.
3. تمويل البحوث ودراسات الجدوى الاقتصادية والاجتماعية في مجال المشاريع الاستثمارية لقطاعات صغار المنتجين.
4. القيام بجميع الاعمال المصرفية والمعاملات المالية والتجارية والاستثمارية ومعاملات النقد الاجنبى من صادر ووارد وتحاويل خارجية والمساهمة في مشروعات التنمية ايا كان نوعها داخل السودان وخارجه.
5. تقديم خدمات اجتماعية خاصة لا تقدمها البنوك الأخرى.
6. الانتشار الجغرافي في الريف على مستوى فروع أو مكاتب أو وحدات خدمات اجتماعية صغيرة.

الاستخدامات:

1. توجيهه الموارد للاستخدامات الانتاجية التي تعتمد على موارد محلية وليس مستوردة.
2. توجيهه الموارد للاستخدامات التي تخدم البيئة المحلية في دائرة الفرع وخروجهما عند الضرورة من تلك الدائرة.
3. تقديم الموارد للفئات ذات الدخل المحدود والاسر المنتجة وغيرها من قطاعات الفقراء.
4. تقديم الموارد للمجموعات الانتاجية والجماعات التسويقية.

الوسائل:

1. إصدار الضمانات بكلفة انواعها.
2. التعامل في الاموال الثابتة والمنقولة والسنادات.
3. جمع المعلومات التي تفيد في استثمار المصرف.
4. منح التمويل مقابل كافة انواع الضمان وعلى وجه الخصوص تمويل الجمعيات والهيئات والمؤسسات والمنظمات في شكل مجموعات بضمانتها خاصة مقدمة من الجهات المذكورة.
5. تأسيس شركات من اغراضها خدمة التنمية الاقتصادية والاجتماعية وان يمارس الاستثمار المباشر في مدخلات ووسائل الانتاج الضرورية للمنتجين الفقراء مع مراعاة الضمانات الملائمة لظروفهم.
6. التعرف وتعميق ان للمصرف رسالة (زيادة نسبة وفعالية الادخار والاستثمار في الاقتصاد الكلي) ودور متميز ونموذج لتحول حزوه البنك الاجنبى وتجربة وقيادة لغير المؤسسات المصرفية داخل وخارج السودان.
7. اختيار وتأهيل العاملين الذين يؤمنون بررسالة المصرف وليس الباحثين عن عمل.
8. اختيار الهيكل التنظيمي ال يقوم على الامركرية وتفويض السلطات.
9. استخدام التخطيط العلمي والبحوث والاحصاء والحواسيب كوسائل (هيكلية) وليس (ديكورا).
10. التعامل مع الفئات المستهدفة (افراد/ جماعات) وهي:-

- الفئات التي تتلقى زكاة / تكافل اجتماعي.
- ذوى الدخل المحدود وخاصية العاملين باجر.
- الاسر المنتجة.
- الحرفيين.
- صغار المستثمرين.
- الطلاب.
- النساء.

تجارب الآخرين:

هناك تجارب عديدة ومتعددة وبصيغة توسيع مختلفة مارستها البنوك في السودان ولا زالت تعمل بها منذ السبعينيات تمثلت في تجربة بنك الادخار السوداني كرائد وأول بنك بدأ في توسيع قطاعات الحرفيين والمهنيين والاسر المنتجة والموظفين وارباب المعاشات وصغر المزارعين ثم تجربة البنك الزراعي السوداني في تعلم صغار المزارعين وتجربة بنك فิصل الاسلامي السوداني في توسيع الحرفيين والمهنيين وتجربة البنك الصناعي السوداني في توسيع الصناعات الصغيرة والمتوسطة والحرفيين وواصلت مجموعة بنك النيل للتنمية الصناعية هذه التجربة ثم البنك الاسلامي السوداني في توسيع صغار المزارعين والاسر المنتجة وبنك المزارع للاستثمار في مجال صغار المزارعين وبنك التنمية التعاوني الاسلامي في توسيع الجماعات التعاونية وروافدها.. وغير ذلك.

وكذلك هناك تجارب اخرى ثرة لديوان الزكاة في اوسا الفقراء وصغر المنتجين وفي اوساط الاسر المنتجة وصغر المزارعين ولصندوق التكافل الاجتماعي والصندوق القومي للتأمينات الاجتماعية وصندوق دعم الشريعة والصندوق القومي للمعاشات وغيرها.

ثم تجارب المنظمات الطوعية غير الحكومية اجنبية مثل منظمة اكورد وتجربتها في منطقة شرق السودان ومنظمات محلية مثل منظمة الدعوة الاسلامية وتجربتها في غرب وجنوب السودان.
وايضاً تجارب العالمية مثل تجربة النمور الآسيوية في جنوب شرق آسيا في ماليزيا واندونيسيا والهند وبنغلاديش والصين والفلبين وباكستان وغيرها. كل هذه التجارب ينبغي الاستفادة منها واستصحابها في عمل المصرف باعتبارها اديبيات لفكرة العمل في اوساط الفقراء وصغر المنتجين يمكن تطويرها وتأصيلها بشرط ان نبدأ من حيث انتهت هذه التجارب.

وهي تجرب يمكن عن طريقها دعم الاقتصاد القومي وتحريكه من هذه الفئات التي ظلت مهمشة وجالسة على رصيف البطالة تنتظر مصيرها المجهول.

منهجية العمل:

ان يصب كل العمل الاجتماعي (التنمية الاجتماعية) داخل المصرف ليتم تنفيذه بادوات واليات المصرف باعتباره القدر لما له من تجربة طويلة في دراسة وتنفيذ ومتابعة التمويل وهذه واحدة من اولي نقاط الالتقاء بين المصرف والوزارة. وعمل التنمية الاجتماعية هو عمل تمويلي باهداف اجتماعية وليس مادية بحثه بمقاييس الربع والخسارة كما هو الحال في العمل المصرفي التقليدي ولذلك لا توجد صعوبة في تنفيذه وادارته من داخل المصرف. والمنهجية تقوم على توجيه كل نشاط المصرف للعمل الاجتماعي باعتباره الاساس الذي قامت عليه فلسفة المصرف واهدافه وحشد كل طاقات العاملين وقيتهم فكرييا وفقيها وروحياً اجتماعياً ونفسياً لاداء مهام هذا المصرف وتحقق اهدافه بصورة جماعية تضامنية منسجمة، وتدريب العاملين على الانفعال والخبرة في مجال العمل الاجتماعي واختيارهم على مبدأ الایمان التام بطبيعة العمل والتضحية في سبيله والانحياز لنجاح الفكرة وبالقابل تحفيزهم وتحسين اوضاعهم المعيشية ليؤده في استقرار تام.

التمويل والاستثمار:

التمويل يمكن ان يكون مصرفي عادي وآخر لاغراض التنمية الاجتماعية واستثمار مباشر وغير مباشر وسيعمل المصرف وفق صيغ التمويل الاسلامي والقرض الحسن مع استرداد اصله بالتركيز على صيغة المشاركة المتناقصة بغرض تملك وسائل الانتاج أو المضاربة لمن لا يملك ما يشارك به في المنشأة أو المشروع، بفضل ان يقدم التمويل للجماعات قبل الافراد لضمان استمرارية الانتاج وادوات الانتاج ويشمل التمويل كل قطاعات الانتاج حسب استراتيجية تحدد الاسبقيات وحجم التمويل السنوي والانتشار الجغرافي. فترة سداد التمويل ينبغي ان تحدد حسب دورات الانتاج مع اعتبار خاص لرأي العميل في تحديد فترة السداد واعطاء فترات سماح تتناسب مع نوعية القطاع وتاريخ بدء الانتاج وطبيعة المنشأة.

اما الهم الاكبر والمحاجس للبنوك والعلماء في القطاعات الانتاجية الصغيرة هو الضمانات. ويمكن التغلب عليها في المصرف بضمان من ديوان الزكاة من مال الغارمين أو ضمانات جماعية اخرى أو ضمانات من صناديق مالية معتمدة أو صندوق ضمان للحرفيين وصغار المنتجين وغيرها من الضمانات الميسرة لان القطاعات المستهدفة من المصرف لا تملك أي نوع من الضمانات التقليدية المعهودة للبنوك مما يفرض علينا ايجا حل لهذه العقبة. وهذا النوع من التمويل يحتاج لمتابعة لصيغة حتى بعد السداد الكامل للتمويل وذلك لضمان استمرار المنشأة في الانتاج وتفادي بيعها وهروب صاحبها من سوق الانتاج لحرف اخر أو العودة للبطالة مرة اخرى.

ولضمان انسياط الانتاج وتسويقه للحصول على عائد يضمن استمرار المنشأة لابد ان يتحمل المصرف مع المنتجين عباء تسويق منتجاتهم داخلياً او خارجياً بایجاد ترويج لها وتجهيز معارض عامة للجمهور وغير ذلك من وسائل التسويق الاخرى. ولكي تتكامل العملية الانتاجية ونضمن تسويق سريع ودوران للمنتجات في السوق ينبغي على المصرف توفير فنيين لتدريب العلام وعمالتهم على الارتفاع بمستوى الانتاج وتحسين جودته لانتاج نوعية تنافس في سوق المنتجات المحلية والمستوردة.

ويقوم التمويل بتحريث وتطوير الصناعات الريفية واليدوية في كل منطقة حسب بيئتها والمواد الخام الخالية المستعملة لكل صناعة. وعدم تركيز التمويل على منطقة دون اخرى أو مجموعة دون غيرها واعطاء اولوية للقطاعات الانتاجية التي تنتج سلع ضروريات المواطنين قبل غيرها من السلع الاخرى.

كذلك فان اهداف المصرف تختتم عليه العمل في الاستثمار المباشر في المشاريع الانتاجية التي تتماشي مع سياسة واهداف المصرف وكذلك الاستثمار في شراء السلع وبيعها لعملائه المحتاجين لها في عملية الانتاج كمعدات الحرفين والمهنيين والماكينات والاليات كالجرارات الزراعية وغيرها.

ولتفادي تاكل راس المال بعوامل التضخم والتعثر بعدم الالتزام بالسداد أو الاعسار وغيره من العوامل الاخرى لابد من احتساب هامش أرباح ولو اسمي على عمليات التمويل في مجال التنمية الاجتماعية لضمان عائد يغطي جزء أو كل منصرفات العمل، وليحس العميل ان ما منح له واجب الاسترداد وليس منحة أو زكاة لان هدف المصرف ان يعتمد عملائه تدريجياً على انفسهم.

ويمكن للمستثمرين في راس المال عبر هيئة خاصة بهم ان يتبرعوا بجزء من ارباحهم السنوية للأعمال الاجتماعية بجانب الاستثمار التجارى لان الاصل في العمل الاستثماري في هذا المصرف ان يتم على نحو تمويل استثماري اجتماعي.

هيكلة المصرف:

ان الأساس الذي تقوم عليه هيكلة المصرف هو قانون المصرف ولوائحه ونظامه الأساسي بحيث حدد القانون العلاقات بين جهات الاختصاص المختلفة فمثلاً حدد العلاقة بين الوزير ومجلس الامناء وبينهما - كل على حده - والادارة التنفيذية، كما حدد الصلاحيات والسلطات وحدودها لتفادي أي تغول أو تداخل في تلك الصلاحيات، ولطمئن العميل والمؤسسات والمنظمات العالمية بان المصرف له استقلاليته وشخصيته الاعتبارية حتى يسهل التعامل معه بعيداً التروتين الحكومي. وذلك تماماً كما هو الحال الان بالنسبة للبنك الزراعي السوداني وبنك التنمية التعاوني الاسلامي وغيرها من البنوك الحكومية المتخصصة المشابهة. ول يؤدي المصرف دوره بسهولة ويسر ومرنة ويحقق اهدافه لابد من استغلال شخصيته واعطائه الحرية التامة للتحرك. مرنة ويتم وضع السياسات والاشراف على تنفيذها عبر مجلس الامناء المسؤول للوزير راسيا بوجب نصوص القانون ليقوم العمل على مبادئ مؤسسية تساعد في نمو وتطوير المؤسسة نفسها.

الانتشار الجغرافي:

إن أهداف هذا المصرف تستدعي الانتشار الجغرافي على مستوى القطر لتهم الفائدة منه فقراء السودان في شتى بقاعه. والا يتم الانتشار على النمط التقليدي لفروع البنوك الحالية من حيث الشكل والعمل الديواني بوصول العميل للبنك وغير ذلك. واما يمكن ان يتم الانتشار بمرنة تامة عبر مكاتب ووحدات صغيرة ومتقللة او موظف او

اثنين لاداء كل العمل ويكونوا من القادرين على التعامل والتمازج مع البيئة من حولهم والاختلاط التام مع العملاء في المنطقة بتفاوت طبقاً لهم وقطعاعاً لهم.

ويجب ان يتم الانتشار وفق استراتيجية تراعي التدرج والابوليات في المناطق الجغرافية الاكثر فقرًا والقطاعات الاقتصادية المستهدفة من المصرف.

العلاقة مع بنك السودان

يحتاج هذا المصرف لخصوصية في المعاملة من البنك المركزي واستثناءات من كثير من ضوابط السياسة التمويلية ونسبها وغيرها من السياسات وافراد سياسة خاصة له. للحرية والرونة في الرحلة التي تمكّنه من اداء دوره كاملاً لأن طبيعته تختلف تماماً عن العقلية المصرفية الحالية.

الخاتمة:

بالاضافة لما سبق سرده فان خصوصية هذا المصرف وشخصيته في التنمية الاجتماعية يضع عليه عبء تجميع المدخرات الصغيرة وحشد طاقات المدخرين وتحفيزهم ونشر الوعي المصرفى بينهم خاصة في مجال الادخار لأن الادخار اساس التنمية وبدونه يصعب قيام تنمية مستهدفة.

درج بنك الادار السوداني على تكوين جماعات ادخار من العملاء والمودعين في بعض فروعه ويمكن تأصيلها وتوسيع اغراضها لخدمة المصرف والمودعين. بجانب ذلك يمكن تكوين هيئة أو جمعية للمستثمرين في المصرف وتمثيلهم في مجلس امناء المصرف واطلاعهم على نشاطات وسياسات المصرف.

لمساعدة المصرف في اداء دوره ينبغي ان تتوحد سياسات الدولة نحو هذا الدور وتخلق له المناخ المناسب من سياسات مالية ونقدية وجمارك وضرائب وغيرها وان يكون هناك تنسيق تام بين هذه السياسات وایمان كامل بدوره واهدافه نحو المجتمع.

من أهم ادوار المصرف تحويل السيولة الى توسيع وتطوير العادات الادخارية والاستثمارية وعادات التعامل المصرفية والعمل على زيادة الودائع الادخارية بنسبة اعلى من الودائع الجارية.

وفي الختام فان مصرف الادخار والتنمية الاجتماعية ليس وحده المسؤول عن ازالة الفقر في السودان مهما بلغت موارده وانما هو الية واحدة لتخفيف حدة الفقر في المجتمع مما يتطلب التنسيق التام بين كل الجهات ذات الصلة والاهتمام بمشكلة الفقر في البلاد كالوزارات الالكترونية والمؤسسات الطوعية وغيرها وكذلك التنسيق بين البنوك والصناديق والمؤسسات المالية التي تمنع تمويلاً لقطاعات الفقراء وصغار المنتجين حتى تتكامل الجهد و الاستفادة من تجارب بعضنا البعض وتبادل البحوث والدراسات والخبرات لتفادي التكرار تقليلًا للتكلفة والجهد.

التجاني سعيد داؤود